

# WE CREATE CAREERS & DEVELOP COMPANIES



## Sales Manager (M/W/D)

Ihr potenzieller Arbeitgeber ist ein japanisches Unternehmen und weltweitführender Hersteller von Klebebändern, Folien und isolierendes Füllmaterial für spezielle Anwendungen in der chemischen Industrie. Hierbei bedient der Konzern seit über 100 Jahren eine Vielzahl von Bereichen wie Elektronik, Automobile, Haushaltswaren, Hygieneartikel und Medizin, Verpackung, Dichtungsmaterialien, Oberflächenschutzfolien, der Infrastrukturindustrie und viele mehr.

Für den Standort Aschersleben der Produkte im Bereich der Vliesstoffe produziert suchen wir einen deutschlangweit tätigen Vertriebspezialisten.

**Standort:** Aschersleben, deutschlandweite Tätigkeit

**Beginn:** zum nächstmöglichen Zeitpunkt

### IHRE AUFGABEN

- Entwicklung und Umsetzung einer effektiven Vertriebsstrategie für den Bereich nachhaltige Vliesstoffe sowie die Pflege zu den wichtigsten Interessengruppen und Großkunden
- Verantwortung für die Identifizierung neuer Marktchancen, Erschließung von Kunden und der Eintritt in neue Märkte
- Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen durch professionelle Beratung und Betreuung
- Hauptsprecher und Spezialist für Branchenorganisationen sowie die Unterstützung der Produktentwicklung unter Berücksichtigung der Branchentrends im Bereich der Vliesstoffe
- Verhandlung von Volumenverträgen mit entsprechenden Bedingungen wie Preis, Vorlaufzeiten, Verkaufsbedingungen
- Kontinuierliche Marktbeobachtung, -analyse und -bearbeitung
- Reporting der monatlichen Prognosen für das Kundenportfolio im Verantwortungsbereich

### IHR PROFIL

- Abgeschlossenes Hochschulstudium der Betriebswirtschaft oder vergleichbar
- Vorzugsweise Kenntnisse in der Vliesstofftechnologie Erfahrung in den Märkten für Hygiene und Körperpflege
- Bestehendes Netzwerk auf dem Vliesstoffmarkt wünschenswert
- Fähigkeit, auf verschiedenen Ebenen innerhalb der anvisierten Großkunden zu agieren
- Gespür für technische Anwendungen
- Professionelles Auftreten und sehr gute rhetorische Fähigkeiten
- Unternehmerische, strukturierte und lösungsorientierte Herangehensweise
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Wir freuen uns auf die Zusendung Ihres aussagekräftigen Profils unter Angabe Ihres frühestmöglichen Startdatums sowie der **Referenznummer B5030**.

**Mara Saur** | Telefon: +49 711 310584-31 | E-Mail: saur@division-one.com

Unsere **Datenschutzhinweise** finden Sie unter [https://www.division-one.com/public/d1\\_Datenschutzhinweis.pdf](https://www.division-one.com/public/d1_Datenschutzhinweis.pdf).

Indem Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen (Executive Summary, CV, Zeugnisse etc.) zusenden, stimmen Sie diesen zu.

Bitte beachten Sie, dass aus Sicherheitsgründen nur Dokumente im **PDF- und DOCX-Format** akzeptiert werden.